



La trayectoria de éxito de un pionero del sector

IBC SOLAR AG celebra sus 40 años en el sector de las renovables y sus 15 años de su presencia en España

Marzo 2022 - IBC SOLAR AG celebra este año su 40º aniversario en el sector de las renovables y su 15º aniversario de su presencia en España. La evolución de un pionero del sector hasta convertirse en uno de los principales proveedores mundiales de soluciones fotovoltaicas y de almacenamiento de energía, pone de manifiesto numerosos hitos en el ámbito de las energías renovables.

Fundada en 1982 con el nombre de IBC (International Battery and Solar Power Consulting) y posteriormente denominada IBC Solartechnik, la empresa de Bad Staffelstein puso la piedra angular del desarrollo de la energía solar en Alemania. Como uno de los primeros proveedores europeos de baterías y sistemas fotovoltaicos, IBC SOLAR ha participado activamente en la configuración de muchos cambios en el sector y ha ampliado continuamente su propia cartera en función de la evolución del mercado. Fue en 1998, cuando la empresa comercializó su primer módulo fotovoltaico de marca propia (Megaline). Poco después, IBC SOLAR amplió sus segmentos de negocio y se estableció como un socio fuerte en el negocio de distribución y proyectos a principios de la década de 2000. Desde el principio se dio prioridad a que los productos fueran de alta calidad. Para probar y garantizar esto de la mejor manera posible, IBC SOLAR construyó su propia instalación de pruebas al aire libre en 2007. Desde 2009, los productos también han sido evaluados y puestos a prueba en un laboratorio de pruebas único y ahora independiente. Con el tiempo, IBC SOLAR amplió su porfolio de marca propia con el primer sistema de almacenamiento (2011) y el sistema de montaje propio IBC AeroFix (2013) para incluir otras ofertas de productos importantes, ampliando aún más su posición como proveedor de sistemas completos.

La receta del éxito de IBC SOLAR siempre ha incluido una colaboración estrecha y cooperativa con sus socios especializados. Para ambas partes, el intercambio y el diálogo constantes constituyen la base para la ejecución exitosa de los proyectos. Por esta razón y para celebrar los 40/15 años de historia en el sector de las renovables, hemos querido hacer partícipes de ello a nuestros socios especializados, basando nuestro largo recorrido en su experiencia.

Una visión del mercado español:

Distribución del mercado: Los socios de IBC Solar en España se centran básicamente en el sector comercial e industrial. Las respuestas de los especialistas y empresas de instalación fotovoltaica españoles muestran claramente que la mayoría de los pedidos de sistemas fotovoltaicos proceden del segmento comercial e industrial (80%), mientras que los sistemas fotovoltaicos implantados en viviendas y sector residencial, representa el 20%. Sin embargo, es un sector que está en auge, ya que este segmento de mercado también ofrece un potencial muy elevado según la opinión de los expertos en energía fotovoltaica. Las empresas comerciales y de producción reconocen cada vez más el alto potencial de ahorro asociado a los sistemas fotovoltaicos.

Motivos de compra: Según la experiencia de los socios especializados, las razones más importantes para adquirir un sistema fotovoltaico en la actualidad son: reducir el coste de la factura eléctrica, la autosuficiencia energética y la sostenibilidad.

Criterios para la elección del sistema por parte de los clientes finales: Las opiniones de nuestros socios también muestran lo que los clientes finales valoran especialmente a la hora de elegir un proveedor. Por ejemplo, según los especialistas e instaladores fotovoltaicos, lo más importante para la mayoría de los clientes es que obtengan todo de un solo proveedor, es decir, que tengan un contacto central para todo el sistema. Otro factor que contribuye a los clientes es la alta calidad del producto.

Factores para elegir a un proveedor: Los criterios más importantes para que los socios especializados trabajen con empresas como IBC SOLAR son: garantizar una fiabilidad y accesibilidad a los clientes, un catálogo de productos moderno, actualizado y completo que abarque sistemas completos, un buen soporte preventa y postventa y unas buenas condiciones de garantía.

“Nuestros clientes valoran, además de la calidad de nuestros productos, la facilidad para adquirirlos del mismo proveedor. Además, garantizamos una cartera de productos moderna, actualizada y completa que abarca no sólo la calidad de todos los productos, sino también la calidad del soporte preventa y postventa. Por estos motivos, nuestros clientes confían en IBC SOLAR, lo que nos permite seguir creciendo como empresa de forma progresiva tanto en España como a nivel internacional”, afirma Alberto Moreta, Business Development Manager de Iberia & LatAm.

Tendencias del mercado: La mayoría de expertos coincidieron en que, para IBC Solar, se presentan unos años muy favorables, incluso más que para el resto del sector ya que su principal área de actividad se centra en el autoconsumo, sobre todo en el sector industrial – comercial y desde finales de 2020, también en el residencial, siendo los dos nichos de mercado que más han crecido estos últimos dos años y con una muy buena previsión de crecimiento para los próximos años.

A pesar de esto, no hay que perder de vista los retos que se afrontan actualmente en el mercado de la fotovoltaica, como la falta de disponibilidad de materiales y equipos, el incremento de los costes de las materias primas, los problemas de transportes, entre otros.

Futuros ámbitos de aplicación adicionales de la fotovoltaica: El autoconsumo y el almacenamiento dentro del sector residencial están en auge en España. Por ello, en los próximos años, los esfuerzos se centrarán también en el desarrollo de la fotovoltaica dentro del sector residencial. La proyección es muy buena gracias al gran potencial del mercado en este país. Además, somos conscientes de la gran experiencia de nuestra empresa matriz en Alemania y estamos perfectamente preparados para actuar como partner tecnológico.

" Los comentarios de nuestros clientes demuestran muy claramente la evolución del mercado en los últimos años. Al principio, la energía fotovoltaica era bastante cara, lo que significaba que no era asequible para muchos propietarios. Además, su potencial estaba todavía infravalorado. Desde entonces, la tecnología solar se está convirtiendo en la tecnología líder del futuro en el sector energético y goza de una popularidad cada vez mayor, especialmente en el sector comercial/industrial. Con la energía solar, todo el mundo tiene la oportunidad de influir directamente en la transición energética, algo que de hecho es muy singular. Al mismo tiempo, el sector fotovoltaico es muy dinámico y está evolucionando rápidamente, por lo que podemos estar muy entusiasmados para los próximos años", resume Udo Möhrstedt, pionero en este campo y director general de IBC SOLAR AG.

IBC SOLAR en España

Fue en 2006 cuando la empresa alemana decidió poner un pie en la península ibérica, convirtiéndose así en una de las empresas de renovables pioneras en nuestro país. Desde entonces y hasta la fecha, IBC SOLAR ha llegado a gestionar, asesorar y proveer varios proyectos en España y Portugal, que incluyen desde grandes colaboraciones en proyectos comerciales-industriales, hasta pequeñas instalaciones de autoconsumo en viviendas. IBC SOLAR se caracteriza por su gran compromiso con sus clientes con un claro enfoque hacia la calidad, la base de la excelencia tecnológica, la fiabilidad, la confianza y una clara orientación hacia las necesidades de sus socios.

REFERENCIAS EN ESPAÑA:

Valencia Project (2011): <https://www.europapress.es/comunitat-valenciana/noticia-nuevo-tejado-solar-ribarroja-generara-energia-solar-cubrir-consumo-1400-valencianos-20110804153348.html>

Región:	Ribarroja, Valencia
Año:	2011
Instalación fotovoltaica:	Cubierta plana 17.500m ²
Componentes:	3.306 piezas Yingli, 235 PT-29b modelo + IBC ServeMaster 12.500 TL
Generación anual estimada:	1.241.000 kwh/año
Reducción anual de CO ₂	1.200 toneladas
Potencia:	737 kw
Equivale al consume de:	1.400 hogares
Proyecto:	Docks Logistics y IBC SOLAR

Proyecto Soria (2021): <https://www.ibc-solar.es/quienes-somos/noticias-prensa/articulo/news/detail/News/ibc-solar-colabora-con-opengy-en-el-mayor-ppa-on-site-sobre-cubierta-de-espana/>

Instalación fotovoltaica en cubierta del Grupo Losán - El mayor PPA in situ de España, en colaboración con Opengy

Región:	Soria
Año:	2021
Instalación fotovoltaica:	PPA on-site sobre cubierta
Componentes:	6.360 módulos solares Longi LR4-72HIH-440M y 21 inversores SG110CX de Sungrow
Generación anual estimada:	4.000 MWh/año
Reducción anual de CO ₂	1.200 toneladas
Potencia:	2,8 MWp
Proyecto:	Opengy y IBC SOLAR



About IBC SOLAR

IBC SOLAR is a leading wholesaler and global provider of photovoltaic and energy storage solutions and services. The company offers complete systems and covers the entire product range from planning to the turnkey handover of photovoltaic systems. The product range comprises solar parks, self-consumption systems for commercial enterprises and private households and off-grid photovoltaic systems. As a project developer and general contractor, IBC SOLAR implements and markets major solar projects worldwide. The manufacturer-independent system house guarantees the highest quality for all projects and has currently implemented photovoltaic systems with an output of 6 gigawatts worldwide. IBC SOLAR works with a close network of Premium Partners and supports them with their own software tools for planning and designing grid-connected systems including storage systems. IBC SOLAR offers customised packages for energy providers, municipal utilities and providers of photovoltaic solutions. The company ensure the best possible output of solar parks through technical management and monitoring.

IBC SOLAR was founded by Udo Möhrstedt in Bad Staffelstein in 1982 who has managed the company as the Chairman of the Executive Board to date. The system house is a pioneer of the energy turnaround in Germany and is especially committed to energy cooperatives with its own planned public solar parks. The company is active internationally with numerous regional companies, sales offices and partner companies in more than 30 countries.

Media contract IBC SOLAR:

IBC SOLAR AG
Annika Bloem (Press Office)
Am Hochgericht 10
96231 Bad Staffelstein
Tel.: +49 9573 / 92 24 782
presse@ibc-solar.de

IT COMUNICACIÓN

Marta Jacob | Josep M. Iglesias
Muntaner 462, 1^o2^a
08006 Barcelona
Tel.: 933 621 034
mjacob@itcomunicacion.com
jmiglesias@itcomunicacion.com